Groupe Kudelski Rapport semestriel Janvier/ juin 2003



2003 Rapport semestriel du Groupe Kudelski

Message aux actionnaires

Madame, Monsieur,

Il y a une année, le marché européen de la télévision numérique était encore dominé par des groupes verticalement intégrés et hors de portée pour un acteur indépendant tel que Kudelski.

En l'espace de moins de 12 mois, le Groupe Kudelski est parvenu à sortir renforcé de la crise de la télévision numérique qui a secoué l'Europe et à être le gagnant de la redistribution des cartes sur le continent, conquérant notamment les marchés allemand et français.

Les crises sont des périodes difficiles à vivre tant à l'intérieur qu'à l'extérieur d'une entreprise car elles conduisent à la destruction de valeurs qui ont mis des années à se construire.

Par ailleurs, les périodes de haute conjoncture permettent parfois de maintenir des structures économiquement injustifiables que seule une crise remettra en question.

Un passage critique peut aussi représenter l'opportunité de se remettre en question et de modifier les équilibres existants, accélérant la mise en place d'une stratégie adaptée à la situation de reprise. En vertu de cette réflexion, le Groupe Kudelski a franchi les étapes suivantes durant les 12 derniers mois :

- Il a réorganisé sa structure de direction en créant des pôles distincts "Télévision numérique" et "Accès physique". Cette approche a permis une meilleure focalisation des affaires dans chacun des secteurs concernés. Par ailleurs, un nouveau directeur financier est venu renforcer l'équipe de direction.
- Dans le contexte de la crise du second semestre 2002, le Groupe a passé en revue ses principales lignes d'activités et ses processus. Cette analyse a conduit à la décision d'introduire de nouvelles méthodes de gestion, de discontinuer plusieurs lignes d'activités et d'adapter les effectifs lorsque cela s'avérerait nécessaire. Les mesures décidées en fin d'année 2002 ont été finalisées.

- Le Groupe Kudelski a ressenti de façon brutale la crise de la télévision numérique en Europe, notamment en raison d'un business model dépendant en premier lieu de la croissance des opérateurs. Tirant les leçons de cette crise, un business model basé sur un principe de location a été introduit durant le premier semestre 2003. Si l'impact de ce nouveau modèle sur l'exercice en cours est négatif, il contribuera de manière significative à la croissance des revenus dès 2004.
- Dans le cadre de la crise du secteur de la télévision numérique en Europe, le Groupe Kudelski a réussi à gagner des parts de marché substantielles en remportant les contrats Premiere et MSG en Allemagne, ainsi que Sogecable en Espagne. De plus, le Groupe a signé un accord pour le rachat de MediaGuard à Thomson, un pas décisif qui devrait le propulser au premier rang mondial du secteur de l'accès conditionnel.

L'impact des choix stratégiques du Groupe Kudelski est déterminant pour le long terme. Ainsi le Groupe a réussi simultanément à améliorer sa présence sur le marché européen en devenant leader dans cette région et à diminuer sa dépendance vis-à-vis des revenus en dollars américains, grâce à l'augmentation planifiée des revenus en euros et en francs suisses.

Les chiffres du premier semestre montrent les signes d'une convalescence, alors que les volumes prévus pour la deuxième partie de l'année placent clairement le Groupe dans une situation de forte croissance. Seul le passage au mode location de plusieurs clients importants ne permettra pas aux chiffres de refléter complètement la nouvelle dynamique établie.

Au 12 septembre 2003, plus de 7 millions de cartes ont été livrées. Nous prévoyons de livrer entre 12 et 13 millions d'unités pour l'ensemble de l'année. En comparaison, 7.5 millions de cartes avaient été livrées pour 2002.

Si les 12 derniers mois ont été éprouvants, ils ont permis au Groupe Kudelski de démontrer, une fois de plus, qu'il savait gérer les difficultés en dépit des aléas du marché.

André Kudelski

2003 Rapport semestriel du Groupe Kudelski Chiffres clés - 1er semestre 2003

	Janvier/juin 2003	Janvier/juin 2002	
	non révisé	non révisé	en %
en kCHF			
Total des produits d'exploitation	176 882	165'736	6,7%
Marge brute	108 013	104 143	3,7%
Marge brute en % des produits d'exploitation	61,1%	62,8%	
EBITDA,	3 634	-4 196	
EBITDA en % des produits d'exploitation	2,1%	-2,5%	
EBIT, résultat d'exploitation	-6 361	-14 160	
Résultat d'exploitation en % des produits d'exploitation	-3,6%	-8,5%	
Résultat net	4 480	-17 895	
D/ /(Comment of A OHE)			
Bénéfice par action (en CHF)			
Bénéfice de base par action	0,09	-0,35	
	30.06.2003	31.12.2002	
	non révisé	révisé	en %
en kCHF	Holl fevise	Tevise	EII 70
Fonds propres y compris intérêts minoritaires	590 427	580 910	1,6%
Liquidités	638 871	753 082	-15,2%
Liquidites	030 071	755 062	-13,270
Capitalisation boursière	1 147 218	876 185	
Valeur boursière de l'action (en CHF)	24,55	18,75	

L'activité du premier semestre 2003

Introduction

Pour le Groupe Kudelski, le 1er semestre 2003 se caractérise par la reprise du marché de la télévision numérique et l'apparition des premiers signes positifs résultant de l'acquisition de nouveaux clients.

L'amélioration de la productivité, des économies réalisées grâce à la restructuration et la consolidation des activités, ainsi que la rationalisation du portefeuille de projets ont conduit à une amélioration du résulat opérationnel dans le secteur de la télévision numérique. Cependant, les coûts occasionnés par le développement de solutions pour les nouveaux clients télévision numérique, un ralentissement des investissements dans le secteur de l'accès physique ainsi que l'affaiblissement continu du dollars américain ont partiellement neutralisé l'accroissement de la productivité.

Comparativement au 1er semestre 2002, le Groupe affiche de meilleurs résultats à tous les niveaux, en particulier le chiffre d'affaires, le résultat net et le cash flow. Le périmètre de consolidation a été augmenté afin d'inclure Logiways et Ticketcorner Allemagne.

Chiffre d'affaires

Le total des produits d'exploitation pour le 1er semestre 2003 a atteint CHF 176,9 millions contre CHF 165,7 millions pour l'exercice précédent, soit une augmentation de 6,7 % en francs suisses et 12,7 % en monnaies locales.

Le total des produits dans le secteur de la TV numérique a évolué de manière satisfaisante, passant de CHF 105,1 millions au 1er semestre 2002 à CHF 117,1 millions pour la même période en 2003. Ce résultat positif reflète la reprise du marché de la télévision et l'impact initial de l'acquisition de nouveaux clients - l'impact intégral étant attendu dès 2004. Le développement favorable des ventes aux Etats-Unis, partiellement du à des commandes anticipées de clients américains, a largement compensé la baisse du dollars américain. En monnaies locales, le chiffre d'affaires de la TV numérique a augmenté de 21,1 % par rapport au 1er semestre de l'exercice précédent.

Le total des produits dans le secteur accès physique est en dessous de l'année dernière. Il a passé de CHF 60,6 millions au 1er semestre 2002 à CHF 59,8 millions pour la période équivalente 2003, ce malgré la prise en compte dans le périmètre de consolidation de Ticketcorner Allemagne. Le ralentissement des dépenses d'investissement dans le secteur de l'accès physique a particulièrement affecté les ventes de systèmes de la filiale SkiData.

Rentabilité

La marge brute en chiffres relatifs a diminué de 62,8 % au 1er semestre 2002 à 61,1 % au 1er semestre 2003, reflétant principalement la faiblesse du dollars américain dans une période de fortes ventes en USD.

Les sociétés clés du secteur de la télévision numérique ont diminué les coûts opérationnels en valeur absolue alors que le volume des affaires a progressé. SkiData a également adapté ses dépenses opérationnelles proportionnellement à la baisse de ses ventes. D'autre part, le total des dépenses opérationnelles a été augmenté par l'accroissement du périmètre de consolidation incluant maintenant les sociétés Ticketcorner Allemagne et Logiways.

2003 Rapport semestriel du Groupe Kudelski

L'activité du premier semestre 2003

Au niveau consolidé, l'EBITDA a été amélioré, passant de CHF -4,2 millions au 1er semestre 2002 à CHF +3,6 millions pour le 1er semestre 2003. La perte au niveau de l'EBIT a également été réduite de CHF 7,8 millions pour s'établir à CHF 6,4 millions.

Une fois de plus, les produits financiers ont contribué de manière significative au résultat net, s'agissant principalement de gains sur rachat partiel de l'emprunt convertible : le solde net dû a diminué, passant de USD 229,6 millions à fin 2002 à USD 171,9 millions au 30 juin 2003. Le résultat net inclut également une dépréciation d'actif de CHF 10 millions relative à la contribution dans la société Swiss International Air Lines SA.

Le résultat net du groupe pour le 1er semestre 2003 est de CHF 4,5 millions, en augmentation de CHF 22,4 millions par rapport à la même période de l'exercice précédent. Malgré le résultat net positif, les impôts se sont maintenus à un niveau très faible en raison des règles d'imposition sur les bénéfices réalisés lors du rachat de propres obligations.

Cash flow

Le cash flow opérationnel a crû de 30,1 millions par rapport au 1er semestre 2002, passant d'un cash flow négatif de CHF 27,9 millions à un cash flow positif de CHF 2,2 millions au 1er semestre 2003. Cette évolution est en particulier due à la diminution de CHF 28,9 millions sur les débiteurs et de CHF 9,1 millions sur stock.

Bilan

A la fin du 1er semestre 2003, le Groupe a maintenu un bilan solide. La diminution de CHF 114,2 millions de liquidités est principalement due au rachat partiel de l'emprunt convertible, à des investissements en immobilisations ainsi qu'à l'impact du cours de change du dollar américain sur les liquidités en cette monnaie. Une réduction substantielle des liquidités devrait intervenir à la fin 2003 pour l'acquisition de MediaGuard, pour autant que les formalités concernant cette acquisition prennent fin avant la clôture de l'exercice.

Le Groupe a amélioré son fonds de roulement en réduisant notamment les débiteurs de CHF 29,0 millions, les stocks de CHF 9,1 millions ainsi que les travaux en cours de CHF 2,1 millions par rapport au 31 décembre 2002.

Sur le plan des engagements, le Groupe a réduit le solde dû sur l'emprunt obligataire convertible de CHF 85,4 millions pour le porter à CHF 233,8 millions. Le Groupe a également baissé ses engagements à court terme de CHF 49,2 millions principalement par une diminution des fournisseurs, passifs transitoires et créanciers divers.

Perspectives

Suite à la reprise du marché mondial de la télévision numérique, en vertu de la saisonnalité traditionnelle de nos secteurs TV et accès physique, nous nous attendons à un meilleur 2e semestre 2003.

Pour l'exercice 2003, le Groupe Kudelski prévoit une amélioration du total des produits d'exploitation par rapport à l'exercice précédent ainsi que l'atteinte du seuil de rentabilité au niveau de l'EBIT.

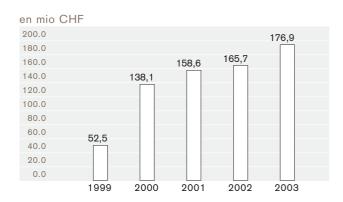
Le chiffre d'affaires et la rentabilité de l'exercice 2003 ne seront pas entièrement représentatifs de la performance financière du Groupe Kudelski puisqu'une partie importante des cartes à puce livrées au cours du deuxième semestre 2003 feront l'objet d'un contrat de location.

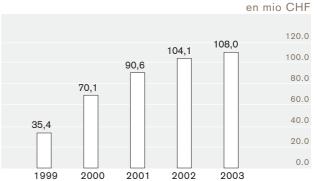
Dès 2004, Le Groupe Kudelski s'attend a une forte croissance du chiffre d'affaires et de l'EBIT grâce à des revenus récurrents générés par les nouveaux contrats acquis en 2003, comprenant notamment les contrats sous forme de location.

Comparaison janvier/juin sur 5 ans

Total des produits d'exploitation

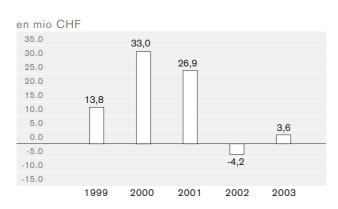
Marge brute

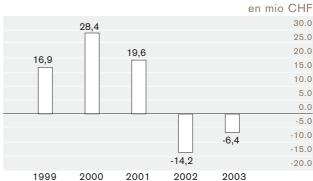




EBITDA

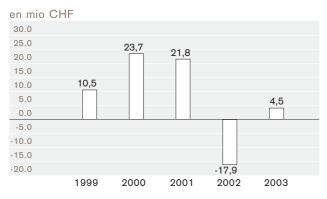
EBIT, Résultat d'exploitation

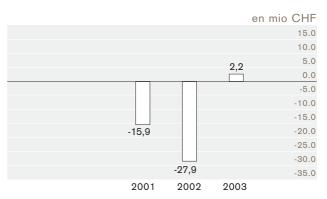




Bénéfice net

Cash flow opérationnel





2003 Rapport semestriel du Groupe Kudelski Bilans consolidés

Α.			٠	-
Δ	0	٠	ı	+
$^{-}$	$^{\circ}$	L	I	ı

	30.06.2003	31.12.2002		
	non révisé	révisé	Variation	en %
en KCHF				
Actif immobilisé				
Immobilisations incorporelles	38 788	22 733		
Immobilisations financières	18 218	10 882		
Immobilisations corporelles				
Terrains et immeubles	31 761	32 318		
Installations corporelles	31 510	25 983		
Total de l'actif immobilisé	120 277	91 916	28 361	30,9%
Actif circulant				
Stocks	40 056	49 107		
Travaux en cours	6 907	8 981		
Débiteurs clients	183 786	212 836		
Débiteurs divers	36 140	33 662		
Liquidités	638 871	753 082		
Total de l'actif circulant	905 760	1 057 668	-151 908	-14,4%
Total de l'actif	1 026 037	1 149 584	-123 547	-10,7%

Passif

Fonds propres				
Capital-actions	513 599	513 599		
Réserves et agio	55 428	46 709		
Total des fonds propres, part du Groupe	569 027	560 308	8 719	1,6%
Intérêts minoritaires	21 400	20 602		
Total des fonds propres	590 427	580 910	9 517	1,6%
Fonds étrangers à long terme				
Emprunt obligataire convertible	233 800	319 191		
Provisions	27 015	22 548		
Autres dettes à long terme	7 881	10 852		
Total des fonds étrangers à long terme	268 696	352 591	-83 895	-23,8%
Fonds étrangers à court terme				
Banques, comptes courants	30 755	36 470		
Fournisseurs	77 391	101 283		
Avances des clients	6 964	9 377		
Provisions à court terme	22 167	21 900		
Comptes de régularisation et créanciers divers	29 637	47 053		
Total des fonds étrangers à court terme	166 914	216 083	-49 169	-22,8%
Total du passif	1 026 037	1 149 584	-123 547	-10,7%

Comptes de résultat consolidés (non révisé)

	Janvier/juin	Janvier/juin	W. Coltan	0/
en KCHF	2003	2002	Variation	en %
Produits des ventes	167 780	158 755		
Développements et installations activés	9 102	6 981		
			11 146	0.70/
Total des produits d'exploitation	176 882	165 736	11 140	6,7%
Charge de matières et de marchandises	-68 869	-61 593		
Marge brute	108 013	104 143	3 870	3,7%
a. go a. a.c	.000.0		0.0	0,7,0
Charges de personnel	-63 673	-63 378		
Charges d'exploitation	-16 311	-16 651		
Charges d'administration et de ventes	-24 430	-23 909		
Variation des provisions	35	-4 401		
EBITDA, résultat d'exploitation avant charges				
d'intérêts, impôts et amortissement	3 634	-4 196	7 380	
Amortissements	-9 995	-9 964		
EBIT, résultat d'exploitation	-6 361	-14 160	7 799	
Produits financiers	37 383	11 653		
Charges financières	-22 206	-15 566		
Charges extraordinaires	-3 158	_		
Résultat avant impôts et intérêts minoritaires	5 658	-18 073	23 731	
Impôts sur le bénéfice	-87	-98		
Résultats des sociétés consolidées	5 571	-18 171	23 742	
Intérêts minoritaires	-1 091	276		
Résultat net, part du Groupe	4 480	-17 895	22 375	
En pourcentage des produits d'exploitation				
EBIT, résultat d'exploitation	-4%	-9%		
Résultat net	3%	-11%		
Bénéfice/perte par action (en CHF)				
Bénéfice/perte de base par action	0,09	-0,35		

2003 Rapport semestriel du Groupe Kudelski Tableaux de financement consolidés (non révisé)

	Janvier/juin 2003	Janvier/juin 2002
en kCHF		
Résultat net, part du Groupe	4 480	-17 895
Intérêts créditeurs	-11 530	-6 954
Intérêts débiteurs	22 206	7 512
Impôts sur le bénéfice	87	98
Amortissements	9 995	9 964
Amortissements des frais d'émission et de la prime de conversion	2 366	2 609
Bénéfice sur rachat partiel de l'emprunt obligataire convertible	-25 853	_
Variation des provisions à long terme	4 361	-706
Variation de la provision pour impôts latents	100	31
Utilisation de la provision pour restructuration	-3 319	-4 168
Part des actionnaires minoritaires au résultat	1 091	-276
Cash flow	3 984	-9 785
Variation des stocks	9 051	-8 480
Variation des travaux en cours	2 074	412
Variation des débiteurs-clients	28 857	57'029
Variation des autres actifs	5 860	1'599
Variation des fournisseurs	-22 392	-31'169
Variation des autres passifs	-28 429	-36'548
Variation des provisions à court terme	3 196	-912
Cash flow opérationnel	2 201	-27 854
Intérêts payés	-4 490	-2 509
Intérêts reçus	3 192	5 465
Impôts payés	-3 418	-8 688
Trésorerie nette résultant de l'activité d'exploitation	-2 515	-33 586
The state of the s	2010	00 000
Investissements (net) en immobilisations incorporelles	-16 339	-6 792
Investissements (net) en immobilisations corporelles	-14 506	-10 037
Investissements (net) en immobilisations financières	-11 098	126
Remboursement de prêt	_	15 703
Vente de filiales, nette des liquidités acquises	-2	_
Trésorerie résultant de l'activité d'investissement	-41 945	-1 000
Achat d'actions propres	-380	_
Variation des dettes financières à long terme et banques	-2 255	-14 416
Emprunt obligataire convertible, net de frais d'émission		472 884
Rachat partiel de l'emprunt obligataire convertible	-54 776	
Intérêts payés sur l'emprunt obligataire convertible	-3 740	_
Trésorerie résultant de l'activité de financement	-61 151	458 468
Treservine resultant de l'astivité de intancement	01 101	400 400
Effet net des variations de taux de change sur les liquidités	- 8 600	-4 517
Variation des liquidités	-114 211	419 365
Liquiditée au 1 or ianvier	750 000	A1E 0EF
Liquidités au 1er janvier	753 082	415 857
Liquidités au 30 juin	638 871	835 222
Variation des liquidités	-114 211	419 365

Tableaux de variation des fonds propres consolidés (non révisé)

				Dagamus	Domonto		Fonds		
				Reserve	Reports et	Goodwill	propres part	Intérêts	
	Capital-	Actions	Primes	actions	autres	d'acqui-	du	Mino-	Fonds
	actions	propres	émission		reserves	sition	Groupe	ritaires	propres
en kCHF									
Au 1er janvier 2002	512 941		49 798		215 736	-217 545	560 930	19 921	580 851
Augmentation du capital									
pour les employés	658						658		658
Modification du périmètre						770	770	1 855	2 625
Ajustement sur goodwill									
d'acquisition						7 456	7 456		7 456
Dividende versé									
aux intérêts minoritaires					45.050		45.050	-1 000	-1 000
Ecart de conversion Diminution de valeur					-15 073		-15 073	-3 162	-18 235
des titres Swiss									
International Air Lines SA					-4 464		-4 464		-4 464
Résultat net					10 031		10 031	2 988	13 019
Nooditat Hot					10 001		10 001	2 000	10 010
Au 31 décembre 2002	513 599	_	49 798	_	206 230	-209 319	560 308	20 602	580 910
Achat d'actions propres		-380		380	-380		-380		-380
Ecart de conversion					-1 631		-1 631		-1 631
Reprise sur la diminution									
de valeur des titres Swiss									
International Air Lines SA					6 250		6 250		6 250
Résultat net					4 480		4 480	798	5 278
Etat au 20 iuin 0000	E10 E00	000	40.700	000	014.040	000 010	E00.007	01 100	E00 405
Etat au 30 juin 2003	513 599	-380	49 798	380	214 949	-209 319	569 027	21 400	590 427

2003 Rapport semestriel du Groupe Kudelski Annexe aux comptes consolidés (non révisé)

Généralités et principes de consolidation

Les comptes consolidés semestriels, non révisés, sont établis en conformité avec les recommandations relatives à la présentation des comptes (Swiss GAAP RPC) et donnent une image fidèle (true and fair view) du patrimoine, de la situation financière et des résultats du Groupe. Les conventions et principes comptables sont les mêmes que ceux qui ont été appliqués pour la clôture de fin 2002.

Modification du périmètre de consolidation

Au cours du 1er semestre 2003, le périmètre du Groupe a été modifié par la cession de la participation dans la société e-prica AG, Lyss.

Pour information, le périmètre de consolidation 2002 a été augmenté par l'inclusion des sociétés suivantes:

-	Kudelski Financial Services Holding SCA	LU - Luxembourg	100%
-	Kudelski Luxembourg Sàrl	LU - Luxembourg	100%
-	Kud Sàrl	LU - Luxembourg	100%
-	Ticketcorner GmbH	DE - Bad Homburg	100%
-	Nagra Public Access SA	CH - Cheseaux	100%
-	Logiways SA	CH - Cheseaux	51%
-	Soft Technology SA	FR - Brives	51%

De plus, le périmètre de consolidation 2002 a été modifié suite aux fusions entre NagralD et Thermoplex F. Droz SA et entre Nagravision SA, Lysis International SA et Lysis SA. Nagra Italia SRL, Précision Electronique Precel SA, et Lysis Asia Pte Ltd quittent le périmètre de consolidation au 31 décembre 2002.

Emprunt obligataire convertible

			2003	2002
en kCHF				
Au 1er janvier	kUSD	229 634	319 191	_
Emission			_	557 296
Rachat et annulation partiels	kUSD	-59 725	-80 629	-143 600
Effet de change			-7 466	-90 308
Frais d'émission répartis	kUSD	1 610	2 174	-6 493
Reconstitution de la valeur de remboursement	kUSD	393	530	2 296
Au 30 juin/au 31 décembre	kUSD	171 912	233 800	319 191

L'emprunt obligataire convertible est coté à la bourse de Luxembourg sous le numéro de valeur ISIN XS0140968842.

Annexe aux comptes consolidés (non révisé)

Procédures judiciaires en cours

Le Groupe est partie à trois litiges – relatifs à des droits de propriété intellectuelle – devant les tribunaux américains et allemands. Les provisions pour l'ensemble des procédures judiciaires sont enregistrées selon la meilleure appréciation économique de la direction et couvrent essentiellement le risque suivant:

Nagravision SA et NagraStar LLC sont parties à un litige pendant devant le Tribunal fédéral du district du Delaware. Les parties demanderesses sont IPPV Enterprises, LLC et MAAST, Inc., et les parties défenderesses sont EchoStar Communication Corp., Nagravision SA et NagraStar LLC. La partie demanderesse prétend que EchoStar Communication Corp., Nagravision SA et NagraStar LLC ont violé plusieurs de leurs brevets, ce que les parties défenderesses contestent.

En avril 2002, le juge a rendu des conclusions qui mettent hors de cause Nagravision SA et NagraStar LLC. Un jugement définitif et exécutoire n'a toujours pas été rendu. Durant le 1er semestre 2003, une provision complémentaire de kCHF 3 158 a été enrégistrée comme élément extraordinaire afin de couvrir les intérêts potentiels post-jugement.

Information sectorielle

La répartition des produits des ventes par segments géographiques et par secteurs d'activité pour les premiers semestres 2003 et 2002 est la suivante:

Janvier/juin 2003			Asie et		
	Europe	Amérique	Océanie	Afrique	Total
en kCHF					
Télévision et internet à large bande	34 546	52 652	21 198	250	108 646
Contrôle d'accès physique et accès aux données	54 287	3 461	1 386	0	59 134
Total pour janvier/juin 2003	88 833	56 113	22 584	250	167 780
Janvier/juin 2002			Asie et		
en kCHF	Europe	Amérique	Océanie	Afrique	Total
Télévision et internet à large bande	36 152	39 014	21 113	2 620	98 899
Contrôle d'accès physique et accès aux données	54 299	4 219	1 338	0	59 856
Total pour janvier/juin 2002	90 451	43 233	22 451	2 620	158 755

2003 Rapport semestriel du Groupe Kudelski Annexe aux comptes consolidés (non révisé)

Principaux cours de conversion

CHF pour	1 USD	1 EUR	1 GBP
Cours moyen janvier/juin 2003	1,35	1,49	2,18
Cours moyen janvier/juin 2002	1,64	1,47	2,37
Cours fin juin 2003	1,36	1,55	2,24
Cours fin décembre 2002	1,39	1,46	2,23
Cours fin juin 2002	1,48	1,47	2,27

Evénements postérieurs à la clôture

Conformément au prospectus d'émission de l'emprunt obligataire convertible, le prix initial de conversion a été ajusté de CHF 127,50 à CHF 100,00 par action au porteur, représentant un ratio de conversion de 16,936 dès le 31 juillet 2003 (avant: 12,8596).

Agenda 2004

Publication des résultats annuels 2003 Assemblée générale ordinaire

12 mars 2004 26 mai 2004

Kudelski SA 22, route de Genève CH-1033 Cheseaux Tel +41 21 732 01 01 Fax +41 21 732 01 00 info@nagra.com www.nagra.com

Relations investisseurs: Santino Rumasuglia Tel +41 21 732 01 24 santino.rumasuglia@nagra.com